

## **AYA Partners conseille le groupe Avenir Santé Formation, leader de la formation aux métiers de la santé et de l'accueil dans sa levée de fonds**



Augmentation de capital par



**Le Groupe ASF réalise une augmentation de capital auprès d'Altur EdTrain pour soutenir son développement à l'issue d'un process piloté par AYA Partners qui signe une nouvelle opération dans le secteur la formation professionnelle et de l'éducation.**

Le Groupe Avenir Santé Formation est le leader français de la formation continue, initiale et certifiante des professionnels des secteurs du soin et de l'accueil. Il se distingue par une offre complète de formations répartie en trois activités : ASF For Care (formation continue), ASF Academy (formations qualifiantes et diplômantes) et ASF Enfance (formation des professionnels de la Petite Enfance).

Après une phase dynamique de croissance externe, le dirigeant cherchait un nouveau partenaire capable de soutenir une nouvelle étape de structuration du groupe. Le groupe a mandaté AYA Partners pour sélectionner un partenaire qui partage les valeurs du groupe et sa stratégie de développement.

À l'issue d'un processus court, le choix des actionnaires et du fondateur dirigeant s'est porté sur Altur EdTrain, un fonds 100% dédié aux entreprises des secteurs de l'éducation et de la formation.

L'opération d'augmentation de capital du Groupe Avenir Santé Formation vise à :

- Donner les moyens au Groupe de **consolider son activité** ;
- Accélérer le **virage du digital** ;
- **Créer les synergies** entre l'ensemble des entités du groupe pour bénéficier de la **stratégie de plateforme**.

L'équipe d'AYA Partners composée de Virginie Lagrange, Thibault Kerdoncuf et Zineb Azili a accompagné les actionnaires dans la levée de fonds et la recherche du meilleur partenaire.

**A propos d'AYA Partners :** <https://aya-partners.com/>

*AYA Partners est une société de conseil M&A indépendante fondée en 2018. Elle accompagne les actionnaires et les dirigeants dans leurs opérations de cession, de transmission, d'acquisition, de levée de fonds ou encore de recherche de financements.*

*Sa vocation est d'apporter un conseil financier sur-mesure à forte valeur ajoutée en toute indépendance et confidentialité.*

*La formation professionnelle et l'éducation constituent un de ses pôles de compétence fort. L'équipe a ainsi conseillé plusieurs opérations pour le groupe Cegos, la cession des activités de formation professionnelle du groupe SVP, la cession d'AFC, l'école en alternance de Poitiers au groupe Talis, la cession du groupe d'écoles IMC au groupe Viso, ainsi que cette nouvelle opération pour le groupe Avenir Santé Formation.*